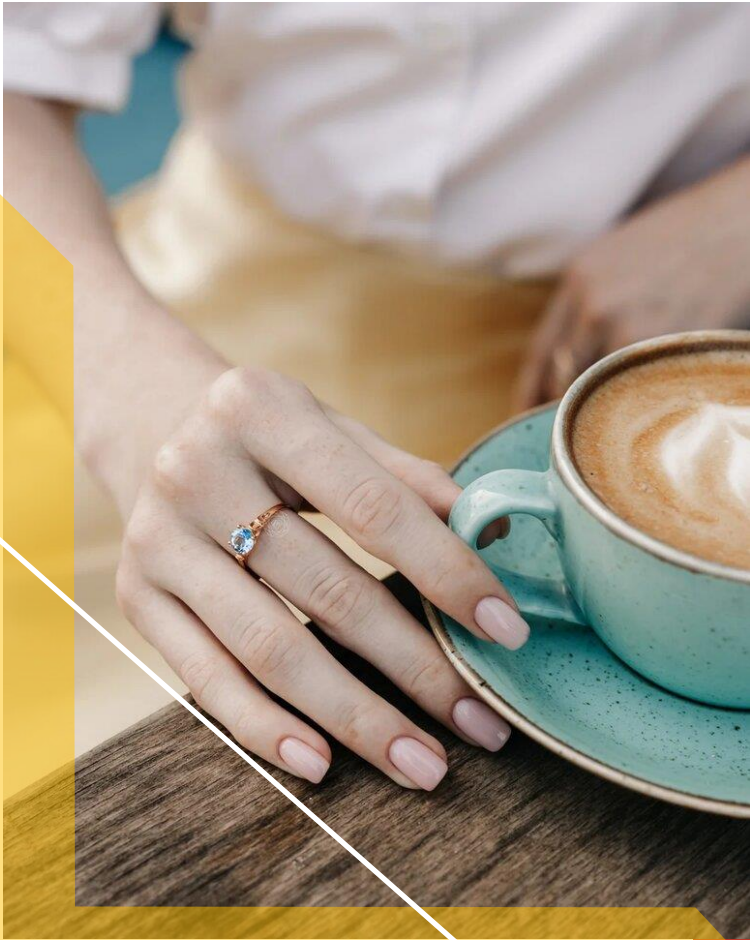
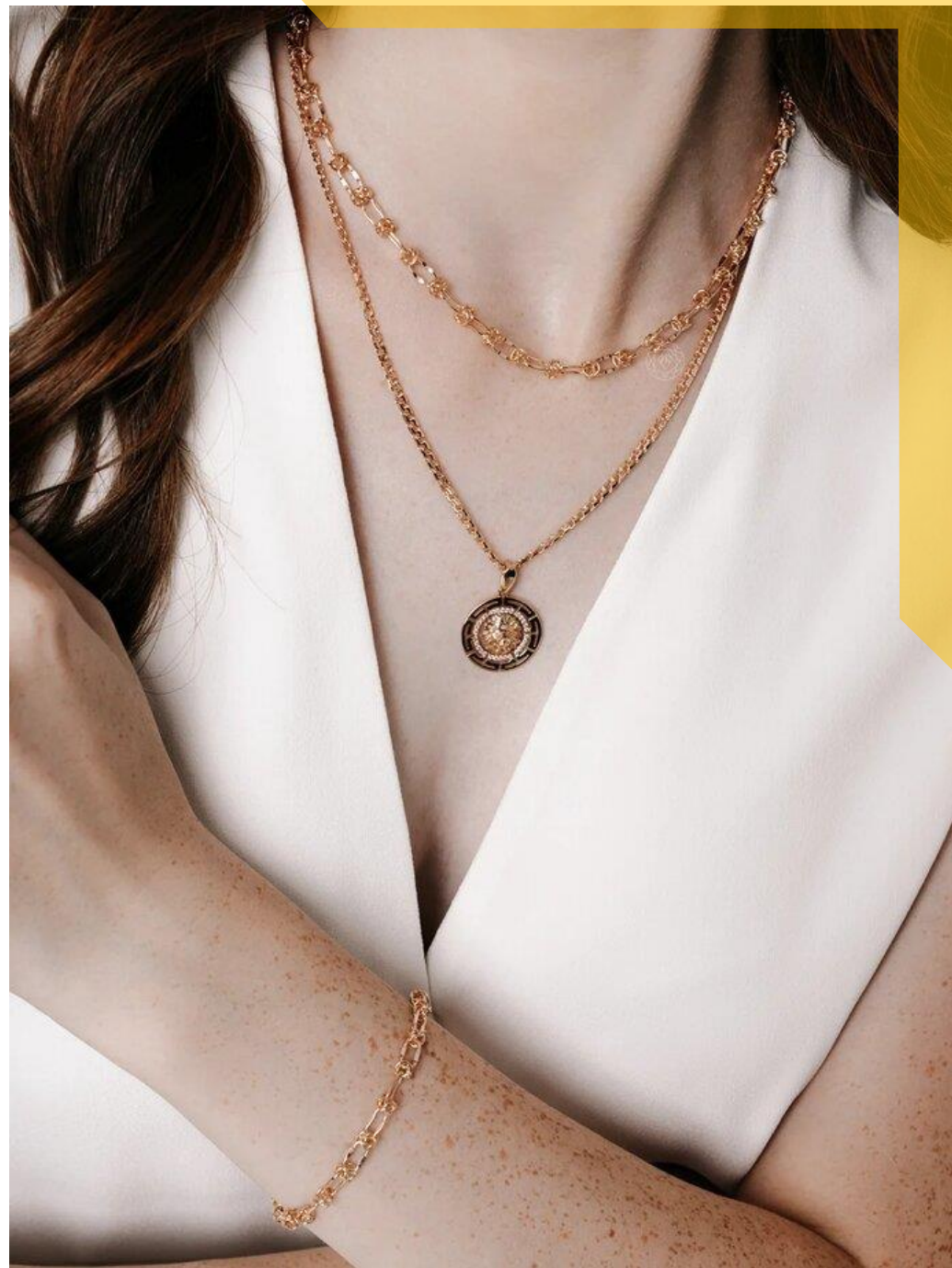


Добро пожаловать в ювелирный мир Яхонт!



Розничные салоны Яхонт представлены:

- 📍 г. Киров
- 📍 г. Казань
- 📍 г. Зеленодольск
- 📍 г. Нижнекамск
- 📍 г. Набережные Челны
- 📍 г. Альметьевск
- 📍 г. Ижевск
- 📍 г. Чебоксары
- 📍 г. Йошкар-Ола
- 📍 г. Сыктывкар



Присоединяйтесь к команде Яхонт!

Открой по-настоящему успешный бизнес. Не теряя время и средства на раскрутку и продвижение нового бренда, Вы быстро создадите свое дело, приносящее не только высокий доход, но и положительные эмоции.

Яхонт работает на ювелирном рынке уже более 15 лет и за эти годы стал лидером ювелирного рынка в ряде регионов. Эффективная модель ведения бизнеса обеспечит Вам устойчивое развитие и стабильно растущую прибыль.

Важнейшим принципом любого сотрудничества являются честные партнерские отношения. Таким образом, приобретая франшизу Яхонт, Вы можете быть уверены, что получаете всестороннюю поддержку лидера российского ювелирного рынка.

Мы разработали условия нашего предложения таким образом, чтобы наши с Вами бизнес-интересы совпадали. Поэтому любая помощь Вам, как партнеру Яхонт – гарантирована!





Наши ценности:

Доброжелательность

Доброжелательные взаимоотношения с покупателями, партнерами, коллегами – основа эффективного взаимодействия.

Сопричастность

“Нам не все равно” - один из базовых принципов построения комфортной и эффективной бизнес среды, в которой комфортно всем.

Ответственность

Репутация – неоспоримая ценность компании Яхонт, поэтому гарантируем партнерам и клиентам исполнение обязательств, за которые мы поручились.

Открытость

Мы за честные, открытые отношения, рады разнообразию мнений, мыслей и опыта, всегда готовы к диалогу. Мы открыты для обсуждения любых вопросов.

Постоянное развитие

Только находя новые эффективные решения можно двигаться вперед. Ничто не стоит на месте, ювелирный рынок не исключение. Все новые решения мы проверяем и отработываем на себе. Передаем партнерам максимально готовые и действенные приемы развития продаж.

Покупатели Яхонт, кто они?

Основной сегмент покупателей – это женщины в возрасте от 25 до 45 лет. Уровень дохода – средний и выше среднего.

20-25% – семейные пары, склонные приобретать более дорогие украшения, чем представительницы основного сегмента аудитории.

15% – мужчины с доходом выше среднего, склонные покупать украшения в подарок.

5% – молодежь в возрасте от 18 до 25 лет, покупающие в Яхонт по рекомендации родителей и знакомых.

Всех покупателей Яхонт объединяет любовь к ювелирным украшениям, желание подчеркнуть статус и выделить индивидуальность.



Мы поможем открыть Вам Ваш собственный ювелирный салон.



Финансовая модель

Мы делаем расчет финансовой модели на основании данных о локации, предлагаемой для открытия магазина.

Проектирование магазина

Мы сделаем дизайн проект магазина и подготовим необходимые для открытия магазина документы.

Товарное наполнение

Мы создадим индивидуальную ассортиментную матрицу магазина с учетом статистики продаж торговой сети.

Управление персоналом

Мы предлагаем модель штатного расписания и систему мотивации для каждого магазина.

Операционная деятельность

Мы осуществляем регулярный контроль работы магазина силами опытных сотрудников.

Золото – высоколиквидный товар

Ювелирные украшения не имеют срока годности, остаются всегда в цене и пользуются стабильным спросом, независимым от сезона, курса валют и инфляции.

Гарантия возврата товара

Гарантия 100% возврата невостребованного ассортимента в любой момент.

Гарантия фиксированной доходности

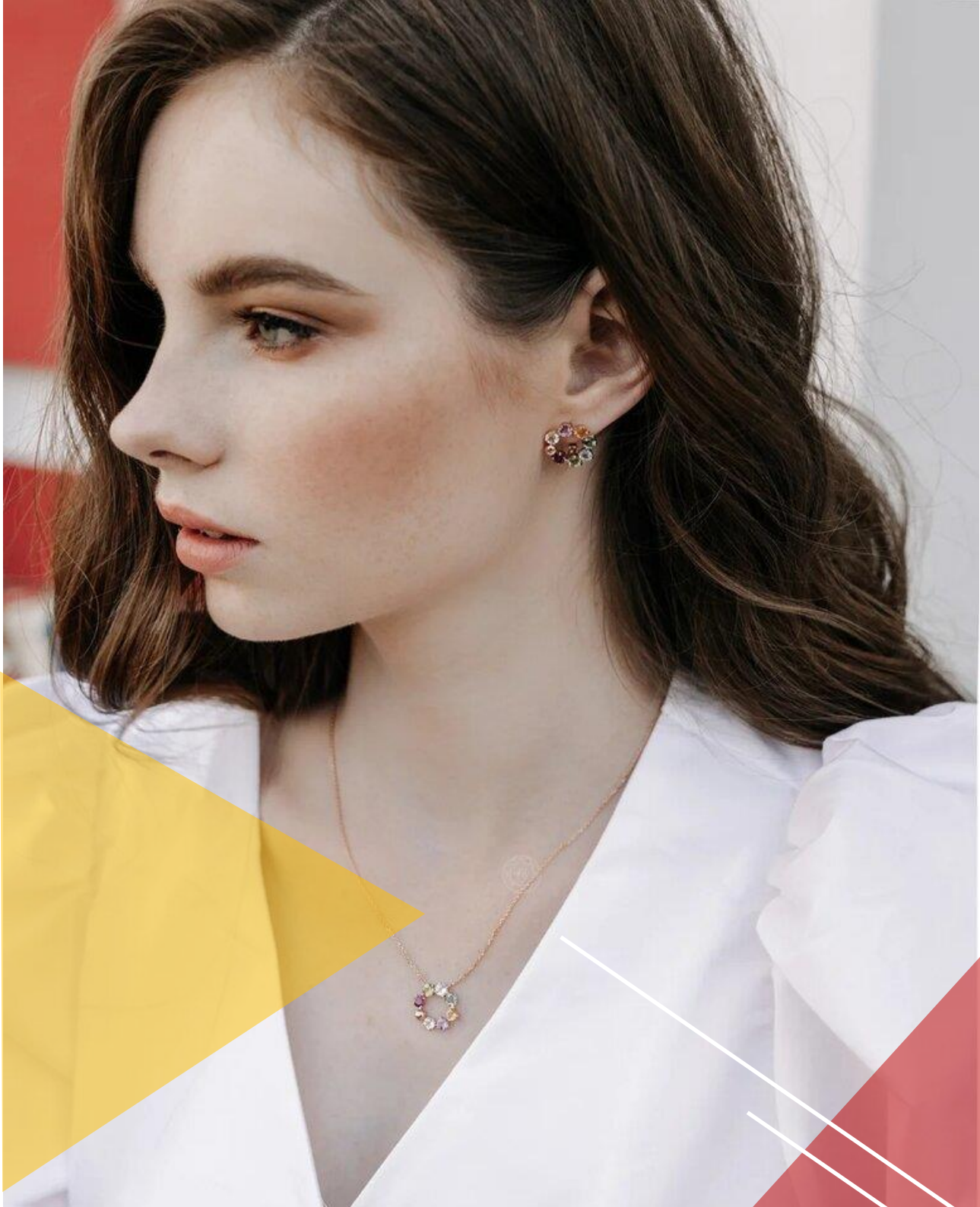
Франчайзи получает гарантированный согласованный и неизменный процент валовой прибыли.

Централизованное управление товародвижением и ценообразованием

Гарантия наполнения магазина актуальным и востребованным ассортиментом по лучшим ценам, планирования и своевременного проведения маркетинговых акций для обеспечения высокого уровня продаж.

Поддержка партнеров

Яхонт заинтересован в высоком уровне продаж и оказывает поддержку партнерам на всех этапах развития бизнеса.





Стартовые инвестиции:

от 1 000 000 руб.

Роялти:

Процент от оборота (от 5%)

Оборот в месяц:

по запросу

Срок окупаемости:

от 6 месяцев

Территория развития:

все города РФ

Этапы открытия Вашего салона Яхонт:

1. Подписание Соглашения о намерениях и Соглашения о конфиденциальности
2. Поиск помещения и расчет финансовой модели
3. Подписание договоров о сотрудничестве (Договор Коммерческой Концессии и Договор Поставки)
4. Заключение договора аренды помещения для открытия магазина
5. Подготовка необходимых документов для открытия магазина
6. Подбор, найм и обучение персонала
7. Проведение строительно-монтажных работ и монтажа торгового оборудования. Предоставление необходимого оборудования и инвентаря для оснащения магазина
8. Подготовка товара к продаже и мерчандайзинг
9. Проведение маркетинговой компании «Торжественное открытие»

Контактные данные:

yahont-franchise@mail.ru

